

「自分の仕事・お店繁盛塾」ZOOM版 第8期日程及び内容

期間 6か月 月2回 原則 第2、第4 火曜日 19:30~21:00

●ZOOMにて開催

| | 2022年 前期日程 | 内容 | |
|----|---------------|------------------------------|---|
| 1 | 2/22 | マインドセット (貴方はどうなりたいですか?) | 「儲け」に対する考え方、欲しい金額は? 金額だけが目的ですか?何がしたいですか? |
| 2 | 3/8 | 自分自身の分析 (あなたは誰ですか?) | 強みと弱み、どこを強化しますか? あなたの価値を見直す方法。 |
| 3 | 3/22 | 自分の仕事分析 (あなたの仕事は何ですか?) | 今の仕事の見直しノウハウ(いつ・どこで・どの ようにして?) 狡兎三窟。仕事の断捨離 |
| 4 | 4/12 | 仕事の付加価値創造 (商品力の強化) | 今の仕事に何を加えればいいのか、変化への対 応力。「・・・ということとは?」という発想法 |
| 5 | 4/26 | 貴方の顧客分析 (お客様は誰ですか?) | 誰がどのように利益を生んでくれているのか 顧客のニーズ分析。顧客のニーズは「欲と痛み」 |
| 6 | 5/10 | 集客力・広告戦略 (そのやり方合っていますか?) | 誰に対して、何を、どのように知らせるのか? 戦略と戦術は?チラシ、web、DMの目的。 |
| 7 | 5/24 | 販売増強戦略と戦術 (どうしてお客様は動くのか) | どのようにして売上げを伸ばすか? メニュー、POP、セールス話法、対応、仕掛け・・・ |
| 8 | 6/14 | 自分自身の時間と行動管理 (なぜいつも忙しいのか) | 貧乏暇なし? スケジュールの効率化とは? 「時間は創るもの」の意味。時間と目標の関係 |
| 9 | 6/28 | 人とのかかわり (人間関係の断捨離) | つながりの大切さと無駄、人脈作りのノウハ ウ、初対面の人との人脈づくり、社員教育 |
| 10 | 7/12 | モノとのかかわり (自分の財産とは?) | 有形・無形の財産、自分の「財産」の見直し。 自分では気づかないお金以外の財産の活用法。 |
| 11 | 7/26 | カネとのかかわり (利益=収入-支出) | お金に対する考え方。金融機関との付き合い 方、借り入れ、助成金・補助金、節税対策。 |
| 12 | 8/9 | 目標設定と達成の方法 (目標達成のルール) | 自分の夢の叶え方、設定・達成のノウハウ。 本当に自分が欲しているものの発見と実現。 |

- 受講料定価 1回5,000円(税込5,500円) 12回セット60,000円(66,000税込円)
- ※特別価格 1回単発受講4,500円(税込4,950円)
- 12回セット受講48,000円(税込52,800円)
- お支払い方法 振込・クレジットカード

企画・運営

Future Create

<https://hdc44.co.jp>

担当 090-6692-6808(阿部)