店舗経営者、個人事業主、会社代表、経営職、起業予定者のための

お店繁盛塾



素晴らしいみなさんと一緒の時間を過ごさせていただき、とても勉強になっています。私は途中からの参加で、何度か仕事の都合でお休みする事もありましたが次の時間には必ず復習から入ってくれるのでとてもたすかります!



塾に参加してみて私は「モノの捉え方」と「動き方」 が変わりました。特に相手に対しての伝え方はガラッ

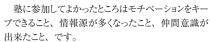
と変わったと思います。今までは自分が伝えたいことがたくさんありすぎて話す方が多かったような気がしますが、繁盛塾に参加してから相手の求めているものは何か、などまずはリサーチを今まで以上にするようになってきました。そうすることで的確なアドバイスができるようになりお客様も寄り添ってくれるようになってきています。

もっともっと信頼してもらえるよう繁盛塾で学んでいる事を仕事に活かしていこう と思います! 参加して本当によかったと感謝しています

■お店繁盛塾1期生 石井 ゆかこさん(エステティシャン)

私はこの繁盛塾に参加して「創意工夫」、「改善」、 「新企画にチャレンジする気持ち」を常に持ち続ける ことが出来るようになりました。

売上も昨年比で上回る月が多くなっています。





私は「商売」について今回初めて勉強しました。以前は何をどうやって学べば良いのか分かりませんでしたが、この塾はトータルに順を追って学べるのが良いところです。

■お店繁盛塾1期生

齋藤 美左貴さん(パワーストーンショップ経営)

私はこの塾に参加して、経営者としての心構 えや、モチベーションが変わりました。いろいろ アイディアを形にする事ができたり、学ぶ事がと ても楽しくなりました。



売り上げについて、私のお金に対する心構えも 変わり、お客様からお金を頂く罪悪感のようなも のがとれてきたため、プラスアルファのアプロー

チでお客様単価があがりました。塾で習ったチラシを配ってみたり、新規企画、価格やセットメニューなどを変更して、宣伝し始め種蒔きをしていますので、これからどんどん結果が出てくる気がしています。

この塾のよい点は、塾生みんなでグループラインが繋がっていて、いろいろ報告し合う為、自分の気持ちを維持し続ける事もできるし、みんなの頑張りを見て、「私も頑張ろう!」と気持ちを高める事もできています。

繁盛塾に参加して自分の強み、弱みを見極められ、自分が避けて通ってきた弱みを改善できたことや、沢山のヒントから、いろいろ成長する事ができています。 先生、皆さんに感謝です。 ありがとうございます。

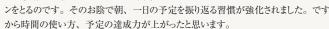
■お店繁盛塾1期生

森田 環さん(健康食品販売・エステサロン経営)

繁盛塾に参加するメリットはいろんな学びがすべて成 果につながることです。

まずは、塾生のエネルギーが良いですね、みんなでスパイラルアップしている感じです。塾長も知識豊富なことと、 多くの実践してきた経験が塾長としての厚みを感じます。

私の1番変わったところは、「時間の使い方」です。 塾に参加して毎日グループラインで簡単なコミュニケーショ



いままで私は様々なセミナー等に参加してきていますが、忘れていたり実践していなことが多々あります。そんなことを2時間でまた復習できます。いろいろ思い出したりインスピレーションが湧いてきます。これはとても助かります。

塾の内容には「売上につながる」「お客様の満足に繋がる」「スタッフさんの満足に繋がる」ことなどから「資金繰り」まで、幅広く網羅されていますのでさらに良いのです。宿題も各回ありますが、重すぎることなくどれも実践的ですぐに役立つものばかりです。この辺は塾長の長年の講師としての力量だと思います。価格からみてもお得だと思いますし、早期割引などもあるようです。私は2期も継続受講をする予定です。第2期生として参加されて実践し、みんなで一緒に成果を上げていきましょう。お待ちしております。

■お店繁盛塾 1 期生 中島 康晴さん(ジンギスカン店経営)

●日時●

第1、第3火曜日 14:00~16:00(2時間)

2月 5日、19日/ 3月 5日、19日/ 4月 2日、16日

5月 7日、21日/ 6月 4日、18日/ 7月 2日、16日

6カ月間 全12回

●料 金●

	入塾金	月毎の受講(月/2回)	全受講(6か月/12回)
通常料金	10,800円(税込)	21,600円(稅込)	108,000円(税込)
3期特別割引	0円(稅込)	10,800円(税込)	54,000円(税込)

特別割引での お申込・振込期限は **1月31日(木)**迄と なります。